

الدليل
الأول

سلسلة أدلة الملكية الفكرية لقطاع الأعمال

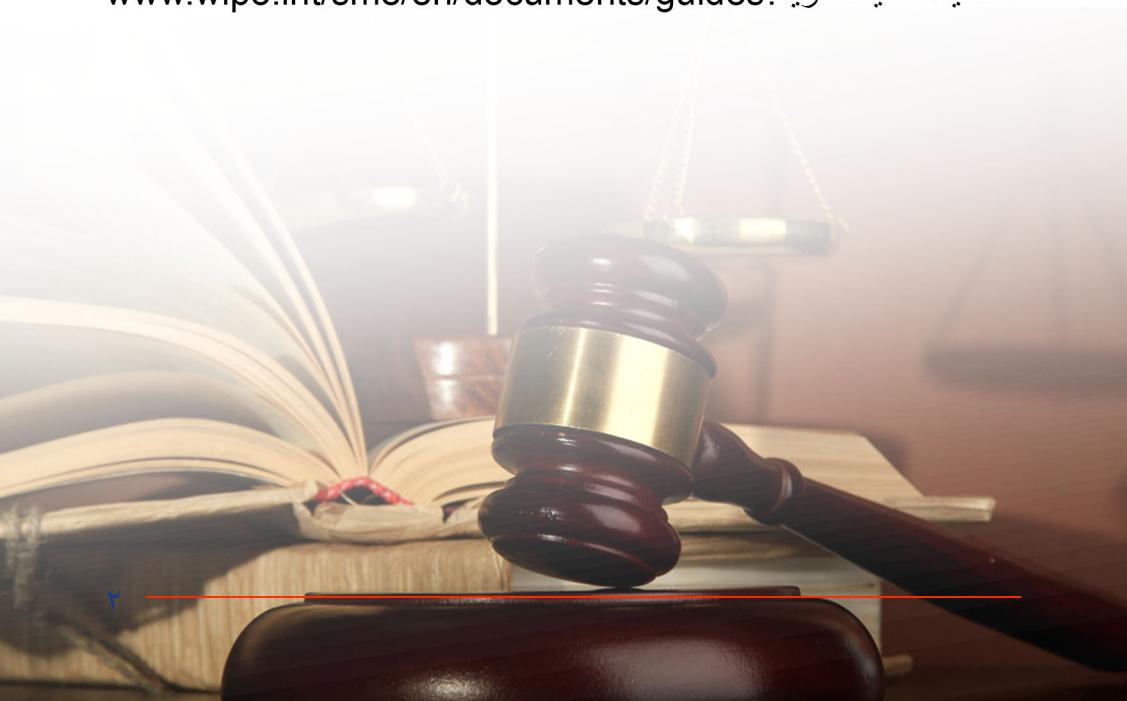
تصنيف علامات تجارية





حق المؤلف لوزارة التجارة الداخلية وحماية المستهلك

- لا يجوز أن يكون أي جزء من هذا المنشور محل استنساخ أو نقل بأي شكل أو وسيلة، سواء كان ذلك الكترونياً أو آلياً، من غير تصريح كتابي من مالك حق المؤلف، إلا في حدود ما يسمح به القانون.

 - تم إعداد هذا المنشور بإذن مسبق من المنظمة العالمية للملكية الفكرية (وايو) مالكة حق المؤلف للنسخة الانكليزية المتوفرة على موقع المنظمة العالمية للملكية الفكرية: www.wipo.int/sme/en/documents/guides
- 

تصدير

يسر وزارة التجارة الداخلية وحماية المستهلك أن تصدر دليل العلامات التجارية التي تشكل محوراً في استراتيجية التسويق في الشركات. وفي هذا الدليل محاولة لشرح العلامات التجارية من منظور تجاري، ويقوم على نهج عملي وشرح مدعوم بالأمثلة والصور لفائدة القارئ وإننا نحيث الشركات الصغيرة والمتوسطة على الاستعانة بهذا الدليل وإدراج استراتيجيتها المتعلقة بالعلامات التجارية في استراتيجية أعمالها العامة.

وقد تم تعديل واعادة اصدار هذه النسخة باللغة العربية بموافقة المنظمة العالمية لملكية الفكرية وهي محمية بموجب حقوق الملكية. وقد تم انجاز محتويات الدليل من العلامات الفارقة بالتعاون مع اتحاد غرف التجارة واتحاد غرف الصناعة السورية.

وهي متوفرة على موقع المنظمة:

www.wipo.int/sme/documents/guides

قائمة المحتويات

١. العلامات التجارية.
٢. حماية العلامات التجارية.
٣. الانتفاع بالعلامات التجارية.
٤. إنفاذ العلامات التجارية.

أولاً. العلامات التجارية

ما هي العلامة التجارية؟

العلامة التجارية هي كل إشارة تمكن من تمييز منتجات أو خدمات شخص طبيعي أو اعتباري ويمكن أن تكون العلامة الفارقة على سبيل المثال من الأسماء أو التسميات أو الرموز أو الأختام أو الكلمات أو الحروف أو السمات أو النقوش البارزة أو الرسوم أو الصور أو الأرقام أو الإمضاءات أو الدمغات أو أسماء المحال أو مجموعة الألوان وترتيباتها وتدرجاتها أو أشكال المنتجات أو غلافاتها التي تتخذ شكلاً خاصاً مميزاً وكذلك أي مزيج من هذه العناصر وفي كل الأحوال يجب أن تكون العلامة الفارقة مرئية يمكن إدراها بالبصر. وبالتالي فالحماية تقتصر على العلامات المرئية فقط ولا تمتد لتشمل علامات الصوت والرائحة.



تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

ما الغرض من العلامة التجارية؟

إن الوظيفة الرئيسية للعلامة التجارية هي تمكين المستهلكين من تحديد منتج (سواء كان سلعة أو خدمة) لشركة محددة لتمييزه عن سائر المنتجات المطابقة أو المشابهة التي يقدمها المنافسون.

ومن المرجح أن يقبل المستهلكون على شراء المنتج أو استعماله من جديد في المستقبل إذا ما نال رضاهما. ولذلك السبب ينبغي أن يكونوا قادرين على التمييز بين المنتجات المتطابقة أو المشابهة.

وإذ تمكّن العلامات التجارية الشركات من أن تميّز نفسها ومنتجاتها عن الشركات والمنتجات المنافسة لها، فإنّها تضطلع بدور محوري في استراتيجيات الإعلان والتّسويق التي تنتهجها الشركات مما يسهم في تحديد صورة منتجات الشركة وسمعتها وشهرتها في نفوس الزبائن.

وبفضل صورة الشركة وسمعتها تنشأ الثقة في نفوس المستهلكين وهي الأساس الذي يكفل إخلاص الزبائن وولائهم.

وفي كثير من الأحيان تربط علاقة عاطفية المستهلكين ببعض العلامات التجارية بفضل ما يتطلعون إليه من بعض الميزات أو المعالم التجسدية في المنتجات التي تحمل تلك العلامات التجارية.

وتحفز العلامات التجارية أيضاً الشركات على الدعم المالي للحصول على أفضل جودة فتضمّن سمعة حسنة للمنتجات التي تحمل العلامة التجارية.

أولاً. العلامات التجارية

قيمة العلامة التجارية ؟

تكلف العلامة التجارية إذا ما أحسن اختيارها والحفظ عليها، قيمة تجارية كبيرة لمعظم الشركات. وربما تكلف بعضها أهم ما تملكه من أصول. وتشير التقديرات أن قيمة بعض أشهر العلامات التجارية في العالم، مثل علامة ناشونال أو توшибيا أو علامة أي. بي. أم قد تفوق ٥٠ مليار دولار للعلامة الواحدة. ويعزى ذلك إلى ما يوليه المستهلكون من اهتمام للعلامات التجارية وسمعتها وصورتها وخصائص يشدونها ويربطونها بالعلامة واستعدادهم لدفع ثمن مرتفع مقابل منتج يحمل علامة تجارية يعرفونها وتستجيب لطلباتهم.

وعليه فإن مجرد امتلاك علامة تجارية ذات سمعة جيدة وشهرة ذائعة يكفل للشركة ميزة تنافسية تسبق بها المنافسين.



تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

فوائد تسجيل العلامات التجارية

تدرك معظم الشركات أهمية الانتفاع بعلامات تجارية لتمييز منتجاتها عن منتجات منافسيها على أن بعضها لا يدرك أهمية حمايتها عن طريق التسجيل. ويكفل تسجيل العلامة التجارية بناء على قانون العلامات التجارية المطبق الحق الاستئنافي للشركة في منع الغير من تسويق منتجات مطابقة أو مشابهة لمنتجاتها بعلامة مطابقة أو مشابهة لها إلى حد إحداث اللبس.

وإذا اعتمد المنافس علامة تجارية مشابهة أو مطابقة فقد يحدث لبساً في نفوس المستهلكين الذين يشترون منتج الشركة. وليس من شأن ذلك أن ينتقص من أرباح الشركة ويضلل المستهلك فحسب بل من شأنه أيضاً أن يضر بسمعة الشركة وصورتها إذا كان منتج المنافس أقل جودة.

ونظراً إلى قيمة العلامات التجارية وما قد تكسبه من أهمية في انجاح منتج في الأسواق لابد من الحرص على تسجيلاها في بلدان الأسواق المستهدفة.

وعلاوة على ذلك، يجوز أن تكون العلامة التجارية المسجلة موضع ترخيص لشركات أخرى فتكفل بذلك مصدراً إضافياً من الإيرادات للشركة، أو قد تكون محل عقود امتياز.

ومن الممكن أيضاً الاعتماد على علامة تجارية مسجلة تحظى بسمعة جيدة لدى المستهلكين للحصول على الأموال من المؤسسات المالية التي يتزايد وزيعها بأهمية العلامات في نجاح المشروعات.

ثانياً. حماية العلامات التجارية

كيف تستطيع الشركة أن تحمي علامتها التجارية؟
عبر منفذ مديرية حماية الملكية

من الممكن الحصول على الحماية للعلامات التجارية عن طريق التسجيل. وذلك بإيداع استمارة الطلب المناسبة لدى مديرية حماية الملكية التجارية والصناعية ومن شأن تسجيل العلامة التجارية أن يكفل حماية متينة لا سيما في حالة تنازع عنها مع علامة مطابقة أو مشابهة لها. ومن المفيد جداً الاستعانة بخدمات وكيل للعلامات التجارية لأغراض تسجيل العلامات، والأصل أن العلامة التجارية المسجلة هي المشمولة بالحماية إلا أنه يمكن للأسبق في استعمال العلامة أن يلجأ إلى القضاء ليثبت أحقيته في هذه العلامة من خلال إثبات أسبقيته في الاستعمال.

العلامات التجارية

- تكفل للمستهلك إمكانية التمييز بين المنتجات.
- وتعزز الشركات من تمييز منتجاتها وتعززها بشكل أوسع للمستهلك.
- وتفيد في عملية التسويق ورسم صورة للمنتج وسمعته في الأسواق.
- وتケفل مصدراً مباشراً من الإيرادات المتاتية من التراخيص وتعود من العناصر الحاسمة في عقود الامتياز.
- وقد تصبح جزءاً أساسياً من أصول الشركة.
- وتشجع الشركات على الدعم المالي، للحصول على أفضل جودة.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

هل يكفي تسجيل الاسم التجاري للشركة ؟

يعتقد الكثير من الناس أن تسجيل شركتهم واسمها التجاري في السجل التجاري يعني حماية ذلك الاسم تلقائياً كعلامة تجارية أيضاً. وهذا خطأ شائع نسبياً ومن المهم فهم الفرق بين الأسماء التجارية والعلامة التجارية: فالاسم التجاري: هو الاسم الكامل للشركة مثل شركة دنيا للتجارة. وهو يعرف الشركة ويأتي في الاسم غالباً كلمة "مساهمة" أو كلمات مشابهة أخرى تدل على الصفة القانونية للشركة.

أما العلامة التجارية: فهي الإشارة التي تميز منتج الشركة عن منتجات سائر الشركات.

وقد تملك الشركة الواحدة عدة علامات تجارية، إذ تبيع الشركة المذكورة آنفأً أحد منتجاتها بعلامة "دنيا للأغذية".

وقد تنتفع الشركة بعلامة تجارية محددة لكي تعرف جميع منتجاتها أو مجموعة محددة من المنتجات التي تنتجها الشركة.

وقد تنتفع بعض الشركات أيضاً باسمها التجاري أو بجزء منه كعلامة تجارية وينبغي لها في هذه الحالة أن تسجل الاسم كعلامة تجارية.

ثانياً. حماية العلامات التجارية

من يحق له طلب تسجيل علامة تجارية؟

يجوز عامة لأي شخص يعتزم الانتفاع بعلامة تجارية أو يود تمكين شخص آخر من الانتفاع بها أن يطلب تسجيلاها. وقد يكون ذلك الشخص فرداً أو مؤسسة. وإذا كان طالب التسجيل غير مقيم في سوريا وجب أن ينوب عنه شخصاً مقيماً فيها ليكون وكيلأ عنه في معاملات التسجيل.

هل من اللازم على الشركة تسجيل علامتها التجارية؟

ليس التسجيل إلزامياً ومع ذلك ينصح به بشدة لأن التسجيل يكفل حقوقاً استثنائية في منع الانتفاع بالعلامة التجارية من غير تصريح.

ما هي الأسباب الرئيسية لرفض طلب التسجيل؟

من المفيد عند اختيار علامة تجارية معرفة فئات الإشارات التي لا يقبل تسجيلاها عادة. وترفض طلبات تسجيل العلامات التجارية لأسباب يشار إليها عادة بالأسباب المطلقة في الحالات التالية:

- أسماء النوع :** فإذا اختارت الشركة مثلاً كلمة "الكرسي" علامة تجارية لبيع الكراسي فإن العلامة سترفض لأن كلمة الكرسي هي اسم نوع المنتج.
- صفات المنتج :** وهي الكلمات المستخدمة عادة في التجارة لوصف المنتج. ومن المرجح مثلاً أن ترفض صفة: "حلو" كعلامة لتسويق نوع من الحلويات.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

ويعتبر تمكين أي صانع للحلويات من الاستئثار بصفة حلو لتسويق منتجاته أمراً غير عادل أو منصف وعلى منوال ذلك فمن المرجح أن تثير صفات من قبيل "سريع" أو أفضل أو عريق أو جديد اعترافات مشابهة مالم ترد في علامة تؤدي وظيفة التمييز. وقد يستدعي الأمر في تلك الحالات التبيه إلى أن الحقوق الاستئثرية ليست مطلوبة لذلك الجزء من العلامة.

- **العلامات التجارية المضللة:** وهي العلامات التجارية التي من المرجح أن تضلل المستهلكين أو تخدعهم فيما يتعلق بطبيعة المنتج أو جودته أو منشئه الجغرافي. ومن المرجح مثلاً أن يرفض تسويق أي نوع من انواع السمون الصناعية - نباتية بموجب علامة تجارية تكون عبارة عن رسم بقرة لأن ذلك يعتبر تضليلاً للمستهلك الذي من المرجح أن ترتبط في ذهنه العلامة بالألبان ومشتقاته (أي الزبدة).

ـ العلامات التي تعتبر مخالفة للنظام العام والأداب:

- لا يسمح عاماً بتسجيل الكلمات والصور التي تعتبر منافية لقواعد الأخلاق والدين التي يقبل بها الجميع علامات تجارية.
- الشعارات والإعلام الخاصة بالدول والمنظمات الدولية والشعارات الدينية ورموز الهلال والصلب الأحمر حيث لا يسمح بتسجيلها كعلامات تجارية.

- لا يجوز تسجيل العلامات المماثلة أو المشابهة للرموز ذات الصبغة الدينية
البحتة والأسماء والاماكن المقدسة.

وعلاوة على ذلك تُرفض الطلبات بناء على "أسباب نسبية" عندما تتنازع العلامة التجارية مع حقوق سابقة فيها ذلك أن وجود علامتين تجاريتين متطابقتين (أو متشابهتين جداً) لنوع نفسه من المنتجات قد يحدث ليساً لدى المستهلك. وتراعي دائرة العلامات التجارية في سوريا في مضمار إجراءات التسجيل البحث عن أي نزاع محتمل من العلامات الموجودة بما فيها العلامات الشائعة الشهرة غير المسجلة، ولذلك فمن المحبذ تفادي الانفصال بعلامات تجارية قد تعتبر مشابهة لعلامات قائمة بشكل يحدث للبس.

ما الذي ينبغي مراعاته عند اختيار علامة تجارية أو ابتكارها؟

يكتسي اختيار علامة تجارية مناسبة أو ابتكارها أهمية حاسمة نظراً إلى أنها عنصر رئيسي من عناصر استراتيجية التسويق التي تتبعها الشركة فما هي العلامة التي تناسب منتجات الشركة؟ لا يمكن الإجابة على ذلك السؤال وفقاً لقواعد صارمة وقاطعة بطبيعة الحال على أن من المفيد التأكيد من المسائل التالي ذكرها:

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

- ينبغي التأكد من أن العلامة التجارية تستوفى جميع الشروط القانونية للتسجيل. [انتظر أسباب رفض الطلبات أعلاه]
- وينبغي اجراء بحث في العلامة التجارية للتأكد من أن العلامة ليست مطابقة إلى حد البس لعلامات تجارية قائمة.
- وينبغي التأكد من أن العلامة التجارية تميز بسهولة قراءتها وكتابتها وهجاتها وحفظها ومن أنها مهيأة لجميع أنواع وسائل الدعاية والإعلان.
- وينبغي التأكد من أن العلامة لا تحمل معانٍ غير مستحبة في لغة الشركة وأية لغة تستخدمها في أسواق طارئها المختلطة.
- وينبغي التأكد من إمكانية تسجيل اسم الحقل أي العنوان على الانترنت

وينبغي للشركة أن تأخذ في حسبانها أيضاً عند اختيار كلمة أو أكثر كعلامة تجارية لها النتائج المترتبة على اختيار الأنواع التالية من الكلمات:

- الكلمات المنحوتة أو الغريبة وهي كلمات مبتكرة لا معنى لها. وتتميز الكلمات المنحوتة بأنها سهلة الحماية لأن من المرجح أن تعتبر مستوفية لشرط التمييز في حد ذاتها. على أن من مأخذها أن المستهلك قد يستصعب حفظها. مما يقتضي قدرًا أكبر من الدعاية والإعلان للمنتج.

مثال :



- العلامات الاعتباطية: وهي كلمات اما ان تكون كلمات مركبة من عدة أحرف ليس لها معنى وبشكل تعطى جرس موسيقي يميز ويشد المستهلك . أو لها معنى مثل عالمة الفيل توضع على الهاتف فيتم بذلك ربط العالمة مع المنتج في ذهن المستهلك عند ذكرها . مما يعطي دعاية اكبر للمنتج .
- العلامات الإيحائية: وهي العلامات التي توحى بصفة أو أكثر من صفات المنتج ومن فوائدها أن تقوم مقام شكل من أشكال الدعاية والإعلان. على أنها قد تعتبر في بعض البلدان أقرب إلى الوصف منها إلى الإيحاء .
مثال: من شأن عالمة تجارية اسمها "شمسي" تستخد لتسويق المدفأة الإلكترونية أن توحى بأن المنتج قادر على بث الحرارة في المنزل والحفاظ على دفنه. على أن دائرة العلامات التجارية قد تعتبر العالمة أقرب إلى الوصف وقد لا ترغب بتسجيلها. وفي جميع الأحوال من المهم تفادى تقليد عالمة تجارية قائمة، ولا يقبل تسجيل عالمة تجارية للغير بعد أن يدخل عليها تعديل بسيط، كما لا يقبل تسجيل عالمة مشهورة بعد تغيير تهئتها.

تسجيل العلامة التجارية خطوة خطوة :

مودع الطلب

الخطوة الأولى هي إرسال استماراة طلب تسجيل العلامة التجارية أو تسليمها بعد ملئها حسب الأصول وينبغي أن تتضمن البيانات الازمة للاتصال بالشركة ورسمياً بيانياً لعلامة الشركة (وقد يتعين تقديم الرسم في نسق محدد) ويتعين تقديم وصف للسلع والخدمات / أو الصنف (أو الأصناف) مما ترغب الشركة في أن يشمله تسجيل العلامة التجارية وتسدد الرسوم المطلوبة.

- نصت المادة / ١٤ / من القانون رقم / ٨ / لعام / ٢٠٠٧ / على ما يلي:
(يقدم طلب تسجيل العلامة من قبل صاحب الطلب أو من ممثله القانوني مرافقاً به الرسم المالي المحدد وإذا كان طالب التسجيل غير مقيم في سوريا وجب عليه أن ينوب عنه شخصاً مقيماً في سوريا ليكون وكيلًا عنه في معاملات التسجيل ويشتمل طلب التسجيل على الوثائق والبيانات التي تحددها اللائحة التنفيذية))
وقد تم إعداد نموذج مطبوع للطلب مع كامل بياناته لدى مديرية حماية الملكية.

● نصت المادة ٧٧/ من اللائحة التنفيذية على ما يلي:

أ- يجب أن يرفق بطلب التسجيل الوثائق والمستندات التالية:

- ١- عشر صور من العلامة المطلوب تسجيلها.
- ٢- النسخة الأصلية للوكلالة (خاصة بأعمال حماية الملكية التجارية والصناعية) أو صورة مصدقة عنها في حال وجود وكيل، مع ترجمة معتمدة لها باللغة العربية إذا كانت معدة بلغة أجنبية ويطبق ذلك على طلبات التجديد وأي وقوعة طارئة.
- ٣- شهادة القبول المؤقت للمعارض والأسواق في حال وجودها.
- ٤- في حال تعلق الطلب بعلامة جماعية يجب أن يرفق بالطلب نسخة عن نظام الانفاس بالعلامة الجماعية.
- ٥- الترخيص المنوح لاستخدام العلامة لمزاولة إجراءات المراقبة والفحص وذلك في حال تعلق الطلب بعلامة رقابة.
- ٦- إيصال بالرسم المحدد لتقديم طلب التسجيل.
- ٧- إذا اشتمل طلب التسجيل على لفظ أو أكثر مكتوب بلغة أجنبية، وجب تقديم ترجمة معتمدة باللغة العربية وبيان معناها ويجب أن تكون الترجمة باللغة الأصلية للعلامة المطلوبة.
- ٨- المستند الدال على حق الأولوية إذا رغب صاحب الطلب الاستفادة منه.
- ٩- أية وثائق أو بيانات أخرى تتطلبها مديرية الحماية.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

- ب-** يرفق بالطلب صورة مصدقة عن شهادة تسجيل العلامة في البلاد الأجنبية مترجمة للغة العربية.
- ج-** يجب أن تكون الوثائق المشار إليها أعلى صالحة وسارية المفعول لمدة ثلاثة أشهر من تاريخ صدورها عند تقديمها إلى المديرية.

الفحص الشكلي

تفحص مديرية حماية الملكية الطلب للتأكد من أنه يفي بالشروط الشكلية والإدارية (مثل التأكد من تسديد رسم الطلب وملء الاستمارة حسب الأصول)

الفحص الموضوعي

بعد التأكد من صحة الطلب من الناحية الشكلية تفحص مديرية حماية الملكية العلامة موضوع الطلب من الناحية الموضوعية للتأكد من عدم وجود أي سبب من أسباب الرفض المطلقة أو النسبية (كالتأكد من أن العلامة لا تنتمي إلى فئة يستبعدها قانون العلامات التجارية من التسجيل وأن العلامة لا تتنازع مع علامة مسجلة سابقاً).

النشر والاعتراض

ما أن يتقرر أن أسباب الرفض معروفة بباشر بإجراءات التسجيل حيث يتم نشر الطلبات المقبولة المستوفية للشروط في جريدة حماية الملكية على نفقة طالب التسجيل ويجوز لكل ذي مصلحة أن يعتراض كتابة على طلب تسجيل العالمة إلى المديرية خلال مدة تسعين يوماً من تاريخ النشر وعلى صاحب الطلب أن يرد على الاعتراض خطياً وأن يكون رده معللاً وإلا اعتبر متناولاً عن طلبه.

ويخضع قرار المديرية برفض الطلب ابتداءً للاعتراض أمام لجنة خاصة مشكلة برئاسة قاضي برتبة مستشار خلال مدة ثلاثة شهور يوماً من تاريخ التبليغ.

كما يخضع قرار المديرية بشأن الاعتراضات التي تقدم إليها بشأن طلبات تسجيل العلامات المنصورة للطعن أمام ذات اللجنة المذكورة أعلاه نافذاً ولكنه يبقى خلال مدة ثلاثة شهور يوماً من تاريخ التبليغ.

ويكون قرار اللجنة قابلاً للطعن أمام المحكمة المختصة خلال مدة ثلاثة شهور يوماً من تاريخ التبليغ.

النشر والاعتراض

ما إن يتقرر بصورة نهائية أن أسباب الرفض معروفة بباشر المديرية تسجيل العالمة في سجل العلامات وتنمح صاحب العالمة المسجلة شهادة بالتسجيل وتكون مدة الحماية عشر سنوات قابلة التجديد بدءاً من تاريخ الطلب.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

التجديد

يجوز تجديد العلامة بلا نهاية شريطة تسديد رسوم التسجيل المقررة ضمن المدة القانونية

كم من الوقت تستغرق عملية تسجيل علامة تجارية؟

يستغرق دراسة الطلب أربعة أشهر إضافة إلى مدة ثلاثة أشهر للنشر اخذين بعين الاعتبار حق الأولوية (ستة أشهر وفق اتفاق باريس) لطلبات التسجيل الواردة. وبخصوص مهلة التجديد ينبغي تجديد العلامة خلال السنة الأخيرة من مدة الحماية وقد منح القانون مهلة ستة أشهر إضافية على مدة الحماية لتقديم طلب التجديد.

ما هي التكاليف المرتبطة بابتكار علامة تجارية وحمايتها والانتفاع بها؟
من المهم الالتفات إلى التكاليف المتربطة على ابتكار علامة تجارية وتسجيلها وتخصيص الميزانية المناسبة لها: قد تترجم بعض التكاليف عن ابتكار رمز أو كلمة للانتفاع بها كعلامة تجارية نظراً لأن الشركات قد توفر بذلك المهمة لجهات خارجية.

وقد تترجم بعض التكاليف عن إجراء بحث في العلامات التجارية.

وتجم بعض التكاليف عن إجراءات التسجيل وقد تتفاوت وفقاً لفئات المنتجات (أو أصناف العلامات التجارية) وفيما يلي الرسوم المرتبطة بتسجيل العلامة التجارية:

رسم طلب تسجيل أو تجديد علامة	٥٠٠ ل.س	
رسم نشر الطلب	٣٠٠ ل.س ٦٠٠ ل.س ١٠٠٠ ل.س	أفراد شركات محلية شركات أجنبية
رسم التسجيل أو تجديد علامة	١٠٠٠ ل.س	
أجر نشر شهادة التسجيل	٣٠٠ ل.س ٦٠٠ ل.س ١٠٠٠ ل.س	أفراد شركات محلية شركات أجنبية

كيف يمكن لصاحب العلامة التجارية أن يعرف ما إذا كانت علامته قد تتعارض مع علامات أخرى سبق تسجيلها؟ وما المقصود بالبحث في العلامات التجارية؟

يحق لطالب العلامة أن يتحرى عن العلامة المراد تسجيلها بتقديم كشف مسبق لها ليتبين له من خلاله توضيح موسع عن العلامة فيما إذا كانت ممنوعة لجهة أخرى قبله أو وجود تشابه لها يعيق تسجيلاها .

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

وبإمكان الشركة أن تجري البحث في العلامات التجارية نفسها أو تستعين بخدمات وكيل للعلامات التجارية. ويمكنها البحث عبر موقع المديرية على الإنترنت ببطاقة مسبقة الدفع يتم شراؤها من المديرية بقيمة من ٢٠٠ إلى ٣٥٠٠ .

وبإمكان الشركة أو الوكيل إجراء البحث عن طريق مكتب العلامات التجارية الوطني.

ينص القانون على إجراء بحث مسبق للعلامات المسجلة ويمكن اجراء بحث شبكي للعلامات المودعة لدى مديرية الحماية عن طريق شبكة الانترنت على موقع المديرية (WWW.DCIPSY.COM) عبر البطاقات مسبقة الدفع. ويحدد رسم الكشف المسبق بمبلغ ١٥٠٠ / ل.س عن كل عملية كشف مسبق تجريها المديرية وبما لا يتجاوز خمس علامات للكشف الواحد.

وأياً كانت طريقة البحث المتبعة لابد من الالتفات إلى أن أي بحث من ذلك القبيل يعتبر بحثاً تمهدياً فقط ذلك لأن من الصعب التأكد من أن العلامة التجارية ليست مشابهه إلى حد اللبس لعلامات مسجلة لا تزال سارية المفعول.

نظام محكم التصنيف :

يجب أن يبين في استمارة طلب تسجيل العلامة التجارية السلع والخدمات التي يرغب المودع في أن يشملها تسجيل علامته التجارية وتلزمه أن يرتبها وفقاً لأصنافه. ويقصد بالأصناف الأصناف الواردة في نظام تطبيق العلامات التجارية بحفظ البيانات المتعلقة بالعلامات التجارية المسجلة بطريقة منظمة حسب أنواع السلع و الخدمات مما يسهل استرجاع المعلومات من قواعد البيانات المتعلقة بالعلامات التجارية.

ومن المهم بمكان تسجيل العلامة التجارية في جميع الأصناف التي من المعتزם الانفاع فيها بالعلامة التجارية.

ونظام التصنيف المعتمد فيه لدى مديرية حماية الملكية التجارية والصناعية في سوريا هو نظام التصنيف الدولي للعلامات التجارية (والمعتمد بنظام نيس لتصنيف العلامات اللفظية) ويضم النظام ٣٤ صنفاً للسلع و ١١ صنفاً للخدمات.

ولمزيد من المعلومات عن نظام نيس انظر:

<http://www.wipo.int/en/nice/about/index.html>

<http://ecommerce.wipo.inidata/index.html>

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

مثال :

كيف تصنف المنتجات؟ لنضرب على ذلك مثلاً: إذا كانت الشركة تنتج سكاكين وشوك فينبغي تقديم طلب تسجيل العلامة التجارية بالنسبة إلى تلك السلع في الصنف ٨. أما إذا رغبت الشركة في تسويق أدوات مطبخية أخرى (كالأواني أو الأووعية أو القدور) منتفعة بالعلامة ذاتها. فيتعين أن تسجل العلامة أيضاً للسلع المذكورة في الصنف ٢١/١ وتتعدد الطلبات بتنوع الأصناف التي يراد تسجيل العلامة عليها.



ومن أنظمة التصنيف الشائعة تصنيف فيينا إلا أنه غير مطبق لدى مديرية حماية الملكية التجارية والصناعية في سوريا.

هل من الضروري الاستعانة بوكيل للعلامة التجارية من أجل ايداع طلب تسجيل علامة تجارية؟

ويجوز لصاحب الطلب أن يودع طلبه بنفسه على أن من الممكن الاستفادة من خدمات وكيل للعلامات التجارية ومطلع على تفاصيل إجراءات التسجيل. مما يختصر قدر كبير من الوقت وضمان طلب الحماية في الأصناف المناسبة للعلامات التجارية وتفادي الرفض لأسباب مطلقة.

وإذا شاء صاحب العلامة التجارية تسجيل علامته وهو مقيم في الخارج فيمكنه الإستعانة بوكيل تسجيل علامات يقيم في بلد التسجيل . (سوريا)

ويوجد قائمة تتضمن أسماء الوكالء المعتمدين رسمياً لتسجيل العلامات التجارية في سوريا تجدونها على موقع الانترنت // www.dcipsy.com//

كم تدوم حماية العلامة التجارية المسجلة؟

تحمى العلامات التجارية المسجلة لمدة عشر سنوات وتجدد بشكل دوري كل عشرة سنوات في رغبة المالك بالتجديد شريطة تسديد رسوم التجديد في الوقت المناسب ولا بد للشركة من أن تكلف أحد بالتأكد من أن تجديد التسجيل يتم في موعده في كل البلدان التي تهمها.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

تكليف جهة خارجية بابتكار العلامة التجارية؟

يعتبر تصميم العلامة التجارية عملية إبداع وفي معظم البلدان يملك المبدع تلقائياً حق المؤلف في المصنف الذي يبده و منه العمل الفني في العلامة التجارية. ولذلك فمن الأفضل عند تكليف جهة خارجية بابتكار علامة تجارية توضيح قضايا ملكية حق المؤلف في الاتفاق الأصلي أو ضمان تنازل تلك الجهة الخارجية عن حق المؤلف في العلامة للشركة صاحبة الطلب أو الأخذ بكل الأمرين معاً.

هل يكون تسجيل العلامة التجارية في بلد المنشأ صالحًا على الصعيد الدولي؟
إن التسجيل السليم لدى مديرية حماية الملكية التجارية والصناعية في سوريا يكفل ل أصحابها حقوقه داخل الأراضي السورية فقط مالم تعتبر العلامات شائعة الشهرة.

هل ينبغي حماية العلامة التجارية في الخارج؟

إن كل الأسباب الرئيسية الداعية إلى تسجيل العلامة التجارية في بلد المنشأ صحيحة أيضاً لتسويق المنتجات في أسواق أجنبية لذا فمن المحبذ جداً تسجيل

العلامة التجارية في الخارج إذا ما كانت الشركة تصدر منتجاتها أو تعتمد تصديرها في المستقبل القريب ومن شأن تصدير السلع بعلامة تجارية مميزة تعريف المنتجات المصدرة في الأسواق الأجنبية والسماح للشركة بتكوين سمعتها وصورتها في ذهن المستهلك الاجنبي فيعود ذلك عليها بمزيد من الأرباح.

كيف يمكن للشركة أن تسجل علامتها التجارية في الخارج؟

إذا كانت الشركة قد سجلت علامتها التجارية في سوريا (بلد المنشأ) وترغب في تصدير سلعها إلى بلدان أخرى أو منح ترخيص لانتفاع بالعلامة التجارية فمن المفضل تسجيل العلامة التجارية في الخارج.
ومن الممكن تنفيذ ذلك بإتباع واحد من ثلاثة مسارات رئيسية:

المسار الوطني: بإمكان الشركة أن تلتزم الحماية من مكتب العلامات التجارية في كل بلد تنشدها فيه بإيداع الطلب المناسب باللغة المقررة وتسديد الرسوم المقررة. وقد يقضي البلد المعنى الاستعانة بخدمات وكيل محلي للعلامات التجارية في تلك الإجراءات.

المسار الإقليمي: إذا شاءت الشركة أن تطبق الحماية في بلدان تطبق نظاماً إقليمياً للعلامات التجارية فعليها أن تطلب التسجيل ليسري مفعوله في أقاليم

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

كل البلدان الأعضاء في ذلك النظام بإيداع طلب لدى المكتب الإقليمي المعنى ومكاتب العلامات التجارية الإقليمية هي:

- المكتب الإقليمي الأفريقي للملكية الصناعية.
- ومكتب بنيلوكس للعلامات التجارية.
- ومكتب التنسيق في السوق الداخلية لاتحاد الأوروبي.
- والمنظمة الأفريقية للملكية الفكرية.

المسار الدولي: إذا كان بلد منشأ الشركة عضواً في نظام مדרيد وكانت الشركة قد سجلت علاماتها التجارية أو طلبت تسجيلها في ذلك البلد جاز لها أن تتفق بنظام مدريد (والذي تديره الويبو) لتسجيل علاماتها التجارية في أكثر من سبعين بلداً طرفاً في النظام وأن سوريا عضو في اتفاق وبروتوكول مدريد منذ عام ٢٠٠٤.

ويمكن لكل من يرغب بتسجيل علامته في واحد أو أكثر من البلدان الأعضاء في نظام مدريد مراجعة مديرية الحماية لتقديم طلبه والاستفادة من المساعدة الفنية التي يقدمها قسم التسجيل الدولي للعلامات في المديرية.

مزايا الانتفاع بنظام مدريد: إن الميزة الرئيسية المترتبة على الانتفاع بنظام مدريد أن مالك العلامة التجارية يستطيع تسجيل علامته في كل البلدان الأطراف في النظام بإيداع:

طلب دولي واحد.

بلغة واحدة.

مقابل تسديد مجموعة واحدة من الرسوم في غضون مجموعة واحدة من المهل.

ومن الممكن بعد ذلك الحفاظ على التسجيل الدولي وتجديده بموجب إجراء واحد.

ويرد مزيد من المعلومات عن التسجيل الدولي للعلامات لدى مديرية حماية الملكية أو على موقع الويبو على الانترنت.

وترد في الملحق الثالث قائمة بالبلدان الأعضاء في نظام مدريد.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

ثاً. أنواع العلامات التجارية

العلامة التجارية	العلامات المستخدمة لتمييز سلع محددة يأثيرها من إنتاج شركة بعينها
علامات الخدمة	العلامات المستخدمة لتمييز خدمات محددة يأثيرها خدمات شركة بعينها
العلامات الجماعية	العلامات المستخدمة لتمييز سلع يتوجهها أعضاء جماعية بعينها أو خدمات يزدديها هؤلاء الأعضاء.
علامات التصديق	العلامات المستخدمة لتمييز سلع أو خدمات تستوفى مجموعة من المعالين بشهادة صادرة عن هيئة مختصة
العلامات شائعة الشهادة	هي العلامات المطبوعة بذهن الناس على نطاق واسع من جمهور المستهلكين .

ما هي علامة الخدمة ؟

تشبه علامة الخدمة إلى حد كبير العلامة التجارية في طبيعتها. فكلتا هما يندرج في عداد الإشارات المميزة.

وأما العلامات التجارية فتتميز سلع شركة عن سلع سائر الشركات.

وأما علامات الخدمة فتؤدي الوظيفة ذاتها بالاقتران بالخدمات وقد تكون الخدمات من أي نوع كان كالخدمات المالية أو المصرفية أو السفر أو الدعاية أو الإعلان وهذا غيض من فيض ومن الممكن تسجيل علامات الخدمة وتتجديدها

وشطبها والتنازل عنها والترخيص بها وفقاً للشروط ذاتها المطبقة على العلامات التجارية.



مثال :

ما هي العلامات الجماعية؟

تمتلك العلامة الجماعية عموماً جمعية أو تعاونية يجوز لأعضائها الانتفاع بالعلامة الجماعية لتسويق منتجاتهم. وتضع الجمعية عامة مجموعة من المعايير للانتفاع بالعلامة الجماعية (مثل معايير الجودة) وتتيح للشركات الأعضاء إمكانية الانتفاع بالعلامة إذا ما امتثلت لتلك المعايير ولعل من المفيد الاستعانة بالعلامات الجماعية لضمان تسويق مشترك لمنتجات مجموعة من الشركات التي قد تستصعب أن تكتسب بمفردها اعتراف المستهلك بعلاماتها أو ضمان اقبال كبار الموزعين على منتجاتها لتوزيعها بعلاماتها الخاصة.

مثال :

ينتفع بعلامة "ميلندا" الجماعية ٥٢٠٠ عضو في التعاونيات الست عشرة المنتجة لتفاح في فاللي دي نون وفي فاللي دل سول (إيطاليا) التي أنشأت اتحاد مليندا سنة ١٩٨٩.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

ما هي علامات الرقابة(التصديق)؟

تعطى علامات الرقابة (التصديق) في حال الامتثال لمعايير محددة ولكنها ليست مقيدة بأية عضوية. ويجوز لأي شخص أن ينتفع بها إذا ما امتنع منتجاته لبعض المعايير المقررة والفرق الرئيسي بين العلامات الجماعية وعلامات الرقابة (التصديق) يكمن في أن العلامات الجماعية لا يجوز الانتفاع بها إلا لمجموعة محددة من الشركات أو الأشخاص مثل أعضاء جمعية أما علامات الرقابة (التصديق) فيجوز لأي شخص أو جهة ما أن ينتفع بها إذا امتنع للمعايير التي حددها مالك علامة الرقابة (التصديق).

ومن الشروط المهمة المترتبة بعلامات الرقابة (التصديق) أن تكون الهيئة التي تتقدم بطلب التسجيل مؤهلة للتصديق على المنتجات المعنية.

مثال: رمز "ولمارك" هو العلامة التجارية المسجلة لشركة "ولمارك" (لأغراض التصديق والرقابة) ورمز "ولمارك" يضم قدرًا من الجودة ويؤكد بأن المنتج الذي يحمل ذلك الرمز مصنوع ١٠٠٪ من الصوف الجديد ويمثل لبعض المواصفات الصارمة التي حدتها شركة "ولمارك" والمز مسجل في أكثر من ١٤٠ بلداً ويرخص باستخدامه للمصانع القادرة على الامتثال لمعايير الجودة المذكورة في ٦٥ بلداً.



ما هي العلامات شائعة الشهرة ؟

"العلامات شائعة الشهرة" هي العلامات المطبوعة بذهن الناس على نطاق واسع من جمهور المستهلكين . وتحظى العلامات شائعة الشهرة عامة بحماية قوية والغرض الرئيسي المنشود من تلك الحماية المعززة هو منع الغير من استغلال سمعة علامة شائعة الشهرة أو الحاق ضرر بتلك السمعة.

مثال:

لفترض أن "سوبر كولا" هي العلامة التجارية المشهورة لمشروب غازي فإن الشركة "سوبر كولا" تستفيد من حماية تلقائية في البلدان التي تحظى فيها العلامات شائعة الشهرة بحماية معززة وتكون فيها العلامة شائعة الشهرة بالاقتران بالمشروبات الغازية . وفي تلك الحالة ستكون الحماية متاحة أيضاً بالاقتران بالسلع والخدمات التي لا تمت بصلة إلى المشروب الغازي على أن تستوفي بعض الشروط . فإذا عزمت شركة أخرى على تسويق منتجات أخرى من أقمصة قطنية أو نظارات شمسية باستخدام علامة "سوبر كولا" فسنضطر إلى الحصول على تصريح من شركة "سوبر كولا" أو تتعرض لدعوى انتهاك حقوق في العلامة التجارية.

رابعاً. الانتفاع بالعلامة التجارية

هل يمكن لشخص أن يسجل علامة تجارية دون أن يكون قد انتفع بها؟

هل يمكن لشخص أن يسجل علامة تجارية دون أن يكون قد انتفع بها؟

يجوز طلب تسجيل العلامة التجارية قبل الانتفاع بها.

كون القانون رقم /٨/ لا يشترط الانتفاع بالعلامة قبل تسجيلها ولكنه يجيز طلب شطب العلامة من قبل المحكمة المختصة في حال عدم استعمالها لمدة ثلاثة سنوات متواصلة.

"رمز TM " أو "®" أو "SM " أو ما يعادل ذلك بجانب العلامة التجارية ليس شرطاً ولا يوفر عموماً أية حماية قانونية إضافية ومع ذلك فهو وسيلة مناسبة لإعلام الآخرين بأن هذه الاشارة أو تلك علامة تجارية ولتحذير المعتدين أو المزورين المحتملين. ويستخدم رمز ® بعد تسجيل العلامة التجارية ويشير رمز TM إلى أن الاشارة في علامة تجارية ويستخدم رمز SM أحياناً بالنسبة إلى علامات الخدمة.

ما هي العلامات شائعة الشهرة؟

إذا كانت العلامة المسجلة عبارة عن رمز تصميم أو خط محدد يجب التأكد من أن العلامة التجارية مستخدمة تماماً كما هي مسجلة ويجب مراقبة استخدامها عن كثب نظراً إلى تأثيرها في إبراز صورة الشركة ومنتجاتها. ومن المهم أيضاً تفادي استخدام العلامة التجارية كفعل أو اسم لكيلا يعتبرها المستهلكون اصطلاحاً عاماً.

هل يجوز للشركة أن تنتفع بالعلامة التجارية ذاتها لمنتجات مختلفة؟

لا يوجد ما يمنع أن تنتفع الشركة بعلامة تجارية واحدة على عدة أصناف من السلع والخدمات. حيث يمكن للشركة أن تنتفع بعلامات تجارية مختلفة لأنواع متفاوتة من المنتجات وللشركة أن تقرر الانتفاع بالعلامة التجارية ذاتها لمنتجاتها من عدمه حسب استراتيجيتها في هذا المجال. فتزيد المنتجات التي تشملها العلامة كلما انزلت منتجاً جديداً وقد تقرر الانتفاع بعلامة مختلفة لكل نوع من المنتجات.

ويسمح توسيع نطاق علامة قائمة لتشمل منتجات جديدة بإفاده المنتج الجديد من صورة العلامة القائمة وسمعتها. على أن الانتفاع بعلامة جديدة أقرب إلى المنتج الجديد قد يعود بالفائدة أيضاً يمكن الشركة من استهداف فئة محددة من المستهلكين بمنتجها الجديد (مثل الأطفال أو الشباب) أو استحداث صورة محددة لمنتج الجديد ويعمد العديد من الشركات أيضاً إلى الانتفاع بعلامة جديدة إلى جانب علامة قائمة.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

وتختلف الاستراتيجيات المتبعة باختلاف الأشخاص أو الشركات التي تعتمد其اً ومهما كان اختيار الشركة فين يعني لها أن تتأكد من أن علامتها التجارية مسجلة لجميع فئات السلع والخدمات التي تستهدفها أو تعترض استهدافها بانتفاعها من العلامة.



ما علاقة عقد الامتياز بالعلامة التجارية ؟

يقع الترخيص بالعلامة التجارية في صميم عقد الامتياز فلمالك العلامة التجارية قدر من الرقابة على المستفيد من حقوق الامتياز في إطار عقد الامتياز يفوق عامة درجتها في عقود الترخيص بالعلامات التجارية ففي عقود

الامتياز يسمح مانح حق الامتياز لشخص آخر (المستفيد من حق الامتياز) بالانتفاع بأسلوبه في مزاولة الأعمال (ويشمل ذلك العلامات التجارية والدرائية العملية وخدمة الرسائل والبرامج الحاسوبية وزخرفة المحلات التجارية وما إلى ذلك) وفقاً لمجموعة من الموصفات ولقاء مكافأة أو إتاوات.

مثال: يبيع أحد المطاعم وجبات غذائية بالدجاج بعلامة NANDO'S التجارية وقد وضع المطعم نظاماً لإعداد الوجبات وبيعها بكميات كبيرة وأسلوب موحد. ويشمل النظام عوامل مختلفة تسهم في نجاح مطاعم NANDO'S بما في ذلك أساليب لإعداد وجبات بنوعية ثابتة وتصميم زكي للعاملين في المطاعم وتصميم المبني وتصميم الأغلفة وأنظمة الإدارية والمحاسبة. وتنتقل الشركة درايتها وخبرتها إلى الحاصلين على حقوق الامتياز وتحتفظ بالحق في مراقبة المؤسسات المحلية التي حصلت على تلك الحقوق ومن العناصر الحاسمة التي يشملها عقد الامتياز التصريح للمستفيد من حق الامتياز بالانتفاع بعلامة NANDO'S وإلزامه بذلك.

هل من قيود على بيع العلامة التجارية أو التنازل عنها لشركة أخرى؟

يجوز بيع العلامة التجارية والتنازل عنها بمعزل عن الشركة التي تملكها. وفي حالة بيع العلامة التجارية أو التنازل عنها، تكون الشركة ملزمة بتقديم نسخة من العقد إلى مديرية حماية الملكية وحتى يكون نافذاً بحق الآخرين يتم نشر وقوعة نقل الملكية في جريدة حماية الملكية.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

ما علاقة عقد الامتياز بالعلامة التجارية ؟

إن التغيير المنشود يقتضي تقديم طلب جديد وتسديد رسوم حسب المعاد لتسجيل العلامة بشكلها الجديد بعد التعديل.

مثال :



أما إذا كان التعديل يتعلق بعنوان المالك للعلامة أو باسمه أو بشكله القانوني فيقدم طلب لتسجيل هذه التعديلات الطارئة على صحيفه العلامة ذاتها.

خامساً. إنفاذ العلامات التجارية

ماذا ينبغي أن تفعله الشركة إذا ما انتفع الغير بعلامتها التجارية من غير تصريح؟

يمكن للجهة مالكة العلامة أن تقدم بشكوى إما إلى النيابة العامة أو لمديرية حماية الملكية للتحقيق في المخالفات وحالتها إلى القضاء المختص ويتضمن القانون عقوبات أصلية وفرعية لمعاقبة المقلدين والحاizين على علامات مسجلة أصولاً مثل السجن، الغرامة، أو نشر الحكم في أماكن معينة أو في جريدة أو أكثر أو حرمان المقلد أن يكون عضواً متاجراً في غرف التجارة والصناعة وغير ذلك.

يقع عبء إنفاذ العلامات التجارية على مالكيها أساساً. وعلى الشركة مالكة العلامة التجارية أن توقف أي تعد، وتحدد التدابير التي يجب اتخاذها لإنفاذ الحقوق في العلامة التجارية.

ومن المفيد دائماً أن تلتزم الشركة مشورة الخبراء إذا ما اعتقدت أن شخصاً يتعدى على علامتها التجارية. والمحامي المتخصص في مجال الملكية الفكرية هو الشخص الملائم لتزويد الشركة بالمعلومات عن الخيارات المتاحة في سوريا وربما في البلدان المجاورة أيضاً لرفع دعوى تزوير أو تعد أو إسداء المشورة عن سبل إنفاذ الحقوق.

تصميم علامة تجارية - مدخل إلى العلامات التجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة

وإذا تعرضت الشركة لتعدي الغير على حقوقها في العلامات التجارية فبإمكانها أن تبدأ بإرسال خطاب إلى المعتمدي المزعوم لإعلامه باحتمال وجود تنازع ودعوته إلى وقف التعدي. ومن المستساغ الاستعانة بمحام متخصص في مجال العلامات التجارية لصياغة ذلك الخطاب.

وإذا اعتبرت الشركة أن التعدي كان عمدياً وعلمت بمكان نشاط المعتمدي فلها أن تفاجئه بالإستحصال بمعونة محام متخصص في مجال العلامات على أمر التفتيش والضبط يصدر عادة عن مديرية حماية الملكية بناء على شكوى تحال لها من النيابة العامة أو تقدم إلى مديرية حماية الملكية مباشرة لمداهمة منشأة المعتمدي المزعوم بدون سابق إشعار وتنظيم الضبط اللازم بحق المخالف وإحالته للقضاء.

وقد تأمر الهيئة القضائية المعتمدي بإطلاع الشركة على أسماء الأشخاص الذين اشتركوا في إنتاج السلع أو الخدمات المخالفة وتوزيعها وقوافط التوزيع.

ويمكن تنظيم محضر بالبضائع التي تحمل علامة مقلدة أو مزورة وهي في الحرم الجمركي وفي جميع المنفذ الحدودية بشكل عام وأينما وجدت داخل القطر.